

(Download pdf) Selbstständig machen als IT-Berater/in: Tipps für den Start

## Selbstständig machen als IT-Berater/in: Tipps für den Start

Von Kai-Ulrik Brutigam

audiobook / \*ebooks / Download PDF / ePub / DOC



 Download

 Read Online

Produktinformation -Verkaufsrank: #139544 in eBooksVerffentlicht am: 2012-02-18Erscheinungsdatum: 2012-02-18File Name: B007B2G4G4 | File size: 78.Mb

**Von Kai-Ulrik Brutigam : Selbstständig machen als IT-Berater/in: Tipps für den Start** before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Selbstständig machen als IT-Berater/in: Tipps für den Start:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen3 von 4 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Inhaltlich leider sehr schwach und oberflächlichVon gregoryigelmundDie -Beschreibung suggerierte mir, dass es sich hier um ein fundiertes Grundlagen-Werk handelt. Zu den, wohl meinerseits falsch interpretieren, Indikatoren gehen die Länge des Ebooks, sowie das angegebene Inhaltsverzeichnis. Auf die geschätzten 100 Seiten kam ich nicht, als ich nach ca. 20 Minuten zum letzten Kapitel gekommen bin.Was mir an dem Ebook gefällt:- Es gliedert relativ kompakt

die wichtigen Fragestellungen auf, mit denen man sich als angehender Selbständiger beschäftigt- Es gibt Links und weitere Quellen unter den meisten Abschnitten Was mir an dem Ebook nicht gefällt:- Sehr viele Kapitel werden nur sehr knapp behandelt. Bspw. "Krankenversicherung", "Unfallversicherung" und die "Berufsunfähigkeitsversicherung" sind zusammengefasst vllt zwei A4-Seiten. Inhaltlich legt der Autor nahe, dass man alle diese Versicherungen haben müsste, ohne sich die Mühe zu machen verschiedene Modelle/Angebote kritisch zu erläutern. Gerade bei diesen Themen gibt es auch nicht mal mehr weitere Quellen-Hinweise oder sonstige Hilfestellungen.- Die meisten Inhalte sind common sense, sehr konventionell und nicht sonderlich erhellend.Fazit:Meines Erachtens hat der Autor hier sehr wenig Energie in das Ebook gesteckt und es gefhlt an einem Wochenende geschrieben. Ich empfehle allen Interessenten sich stattdessen auf IT Freelancer-Portalen wie Gulp selber schlau zu machen.1 von 1 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Zu empfehlenVon MartinAuch wenn ich der Meinung war, dass ich schon alles weiß, was ich machen muss, hat mir dieses Buch noch einige offene Punkte aufgezeigt. Man kann es sehr gut als eine Art Check-Liste verwenden.Es sind auch viele nützliche Links enthalten.Vergebe sehr gerne volle Punktzahl.1 von 1 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Einkaufszettel vergessen?!Von BILWaren sie schon mal bei IKEA ohne Einkaufszettel???Falls ja, dann können sie auch verstehen worum es geht!Im Buch ist wirklich alles Schritt für Schritt beschrieben wie auf dem Einkaufszettel.Einfach die Liste durchgehen und abhaken.

KurzbeschreibungWer sich als IT-Berater selbständig machen möchte, findet hier Tipps für den Start. Aus dem Inhaltsverzeichnis:1.Grundstzliches1.1.Welchen Vorteil bietet Ihnen dieses Buch?2.In die Selbständigkeit

starten2.1.Entscheidung2.2.Warum will ich mich selbständig machen?2.3.Die

Voraussetzungen2.4.Tätigkeitsbereiche2.5.Erkennen Sie Ihre Stärken und Fähigkeiten2.6.Fachliche

Kompetenz2.7.Soziale Kompetenz2.8.Methodische

Kompetenz2.9.Gründungsart2.10.Beratung2.11.Förderung2.12.Businessplan3.Anfangsinvestitionen3.1.Notebook3.2.Software3.3.

Software brauchen Sie?3.4.Raubkopien4.Aufträge erhalten4.1.Das Profil4.2.Anzeigen in Zeitungen,

Zeitschriften4.3.Anzeigen im WWW4.4.Soziale Netzwerke4.5.Newsletter4.6.Werbebriefe4.7.Radio und

Fernsehen4.8.Werbegeschenke4.9.Guerilla-Marketing4.10.Woher bekomme ich meine Aufträge?4.11.Eigene Webseite

erstellen (lassen)4.12.Persönliche Akquise4.13.Messen4.14.In Projektbörsen und bei Vermittlern

eintragen4.15.Projektbörsen:4.16.Aktive Suche4.17.Portale für die Jobsuche4.18.Nachfolgeaufträge, weitere

Beauftragungen4.19.Absichern des Einstiegs5.Verträge mit Klienten

abschließen5.1.Werkvertrag5.2.Dienstvertrag5.3.Angebot und Vertrag6.Kalkulation des

Honorars7.Absicherung7.1.Notwendige

Versicherungen7.2.Rentenversicherung7.3.Krankenversicherung7.3.1.Gesetzliche Krankenkasse7.3.2.Private

Krankenversicherung7.4.Unfallversicherung7.4.1.Eine empfehlenswerte Alternative zur privaten

Unfallversicherung7.5.Berufsunfähigkeitsversicherung7.6.Risikolebensversicherung7.7.Haftpflichtversicherung8.Problem

Scheinselbständigkeit9.Problem Freiberufler oder Gewerbetreibender9.1.Was ist ein Freiberufler?10.Steuern/

Abgaben10.1.Wie wird die Gewerbesteuer errechnet?10.2.Umsatzsteuer10.3.Einkommensteuer10.4.Steuerberater? Ja

oder nein?10.5.Der IHK-Beitrag11.Weitere Themen11.1.Ungeliebtes Thema: Buchhaltung11.2.Arbeiten in der

gemieteten Wohnung11.3.Rundfunkgebühren12.Gemeinsam ist man stark12.1.Genossenschaften12.2.Vereinigungen,

Verbände12.3.Gewerkschaft12.4.Internet-Foren12.5.Stammtische12.6.Kooperationen13.bei den

Autor14.Quellenverzeichnis/ Literaturverzeichnis/ Webseiten14.1.Bücher14.2.WebseitenKurzbeschreibungWer sich als

IT-Berater selbständig machen möchte, findet hier Tipps für den Start. Aus dem

Inhaltsverzeichnis:1.Grundstzliches1.1.Welchen Vorteil bietet Ihnen dieses Buch?2.In die Selbständigkeit

starten2.1.Entscheidung2.2.Warum will ich mich selbständig machen?2.3.Die

Voraussetzungen2.4.Tätigkeitsbereiche2.5.Erkennen Sie Ihre Stärken und Fähigkeiten2.6.Fachliche

Kompetenz2.7.Soziale Kompetenz2.8.Methodische

Kompetenz2.9.Gründungsart2.10.Beratung2.11.Förderung2.12.Businessplan3.Anfangsinvestitionen3.1.Notebook3.2.Software3.3.

Software brauchen Sie?3.4.Raubkopien4.Aufträge erhalten4.1.Das Profil4.2.Anzeigen in Zeitungen,

Zeitschriften4.3.Anzeigen im WWW4.4.Soziale Netzwerke4.5.Newsletter4.6.Werbebriefe4.7.Radio und

Fernsehen4.8.Werbegeschenke4.9.Guerilla-Marketing4.10.Woher bekomme ich meine Aufträge?4.11.Eigene Webseite

erstellen (lassen)4.12.Persönliche Akquise4.13.Messen4.14.In Projektbörsen und bei Vermittlern

eintragen4.15.Projektbörsen:4.16.Aktive Suche4.17.Portale für die Jobsuche4.18.Nachfolgeaufträge, weitere

Beauftragungen4.19.Absichern des Einstiegs5.Verträge mit Klienten

abschließen5.1.Werkvertrag5.2.Dienstvertrag5.3.Angebot und Vertrag6.Kalkulation des

Honorars7.Absicherung7.1.Notwendige

Versicherungen7.2.Rentenversicherung7.3.Krankenversicherung7.3.1.Gesetzliche Krankenkasse7.3.2.Private

Krankenversicherung7.4.Unfallversicherung7.4.1.Eine empfehlenswerte Alternative zur privaten

Unfallversicherung7.5.Berufsunfähigkeitsversicherung7.6.Risikolebensversicherung7.7.Haftpflichtversicherung8.Problem

Scheinselbstständigkeit9.Problem Freiberufler oder Gewerbetreibender9.1.Was ist ein Freiberufler?10.Steuern/  
Abgaben10.1.Wie wird die Gewerbesteuer errechnet?10.2.Umsatzsteuer10.3.Einkommensteuer10.4.Steuerberater? Ja  
oder nein?10.5.Der IHK-Beitrag11.Weitere Themen11.1.Ungeliebtes Thema: Buchhaltung11.2.Arbeiten in der  
gemieteten Wohnung11.3.Rundfunkgebühren12.Gemeinsam ist man stark12.1.Genossenschaften12.2.Vereinigungen,  
Verbände12.3.Gewerkschaft12.4.Internet-Foren12.5.Stammtische12.6.Kooperationen13.ber den  
Autor14.Quellenverzeichnis/ Literaturverzeichnis/ Webseiten14.1.Bücher14.2.Webseiten